

WinSale CRM: Industrie Demo - [Vorgang]

M. Dr. Stüber, Geschäftsleitung, Härterei Hauck GmbH, D-42899 Remscheid

VorgangNr.: WZA1432 Phoenix Beta 2 3.199,01 EUR

Positionenliste | Kalkulation | Positionstexte | Wettbewerb

P...	Artikelnr.	Beschreibung	Menge	E.-Preis netto	Pos.-Preis netto
100	010	Schleif- und Poliergerät PHOENIX BETA/2			4.237,01 EUR
110	49-5102-230	PHOENIX BETA/2 1-230V (1L-HH-PE)	1,00	3.685,00 EUR	3.685,00 EUR
120	162571	MagnaDisc 250, Aluminium plate with magnetic substrate, Ø 254 mm	2,00	114,20 EUR	228,40 EUR
130	162573	MagnaPad 250, Coated ferromagnetic carrier sheet for Paper/Cloth, Ø 254 mm	1,00	116,80 EUR	116,80 EUR
140	41-5210	Apex DGD DiamondGrindDisc 70µm Ø254mm (10")	1,00	102,25 EUR	102,25 EUR
150	41-5408	Apex DGD DiamondGrindDisc 30µm Ø203mm (8")	1,00	104,56 EUR	104,56 EUR
160	013	Alternativ			4.593,00 EUR
170	393002	PHOENIX 3000/2 -2-sprindelge Schleif- u.	1,00	4.593,00 EUR	4.593,00 EUR
180	41-6008	Magna Apex DGD 8" 165 micron	1,00	108,00 EUR	108,00 EUR
190	41-4712	Apex DGD Color, yellow, 30/40µm, 12" Dmr	1,00	261,00 EUR	261,00 EUR

Position: Kapitel Beschreibung

160 013 Alternativ Deutsch Englisch

Übersicht / Projekt / Vorgang / Pos.-Liste / Abwicklung / Dokumente

116 31.07.2009 16:11

Die Positionsliste ist die Übersicht über alle Produkte und Leistungen, die einem Angebot zugrunde liegen. Hier sind die Artikel, die Mengen und die Preise hinterlegt.

WinSale CRM: Industrie Demo - [Vorgang]

M. Dr. Stüber, Geschäftsleitung, Härterei Hauck GmbH, D-42899 Remscheid

Vorgang: Vorgang

Vorg.Nr.: WZA1432 Titel: Phoenix Beta 2

Auslöser: 405 Anfrage vom: 11.03.2005 Art:

Bezug: Ausschreibung LZ-AGF-55734997/665/2398476-D

Lieferland: D Deutschland Ländergruppe: Export

Status: 30 Angebot Kostenart: Kostenpflichtig

Zahlungsbedingungen: 10 Informal 20 Planung 30 Angebot 40 Verschieben 50 Auftrag 70 Gestorben 80 Verlust 82 Teilverlust 90 Reklamation bearbeitet 99 Kopiervorlage

Zuständig: HSI Helga Sauer

Gebiet: ERA Eugen Raspich

ADM: WZA Rolf Zippert

Provision:

IDM:

Service:

Vertretung:

Forecast: Chance 1: 40 40 % Chance 2: 70 70 %

Auftragsvergabe: 26.08.2004 KW: 35/04

Ausführung: 02.09.2004 KW: 36/04

Kopiervorlage

Übersicht / Projekt / Vorgang / Pos.-Liste / Abwicklung / Dokumente

116 22.12.2009 17:53

Jeder Vorgang durchläuft während seines Lebens verschiedene Stadien, welche jeweils durch den Status dokumentiert werden.

WinSale CRM: Industrie Demo - [Vorgang]

M. Dr. Stüber, Geschäftsleitung, Härterei Hauck GmbH, D-42899 Remscheid

VorgangNr.: WZA1432 Phoenix Beta 2 3.368,06 EUR

Firma	Ort	Zuschlagswert	Status
Ahotec e.K.	D-42857 Remscheid, Unterhölfelder Str.		Kalkulation
Buehler GmbH	40599 Düsseldorf, In der Steele 2		Konditionen
Leco Instrumente GmbH	D-89586 Pöng, Gruberstr. 46 C		Wettbewerb
Struers GmbH	47877 Willich, Karl-Arnold-Str. 13b		Zusatzkosten
			Zusatztexte
			Zeitplan
			Bericht
			Bibliothek
			Formulare

Bewertungen

Zuschlag: keine Angaben

Technik: keine Angaben

Applikation: keine Angaben

Service: keine Angaben

Preis: keine Angaben

Lieferzeit: keine Angaben

Lieferantenbindung: keine Angaben

Kommentar

Übersicht / Projekt / Vorgang / Pos.-Liste / Abwicklung / Dokumente

116 22.12.2009 17:50

Kein Anbieter ist alleine auf der Welt, immer gibt es Wettbewerber, die einem den Auftrag streitig machen wollen. Wettbewerber kann man nicht verhindern, wohl aber auf Stärken und Schwächen analysieren. Nur so kann dem Wettbewerb im Markt erfolgreich begegnet werden.

CPES® kennt jeden Wettbewerber, der sich mit Ihnen um einen Auftrag bewirbt. Am Ende ist genau bekannt, wer den Auftrag erhalten hat und wer nicht.

